

## **La production potentielle et l'écart de production en Uruguay**

Silvia Rodríguez Collazo, Ignacio Álvarez, Natalia Da Silva.

### **Résumé**

La production potentielle peut être définie comme le niveau de production que l'économie est capable d'atteindre avec les facteurs productifs disponibles et la technologie existante sans générer des pressions inflationnaires.

L'écart de produit est défini comme la différence – ou la proportion – entre la production potentielle et la production effective. Il existe une grande variété de méthodologies pour estimer l'écart de produit et la production potentielle séparément, sans que la discussion sur laquelle soit la plus adéquate se soit soldée, étant donné que c'est une composante non observable, il n'est pas possible de faire un test d'ajustement entre les différentes estimations alternatives.

Ce travail présente deux blocs de résultats, en premier lieu on estime la production potentielle et l'écart de produit par l'application de filtres linéaires. En particulier, on estime l'écart de produit et la production potentielle pour l'économie uruguayenne jusqu'à l'année 2008. On applique les filtres de Hodrick Prescott (1980) et Christiano Fitzgerald (1999) sur des données préfiltrées utilisant la méthodologie de décomposition basée sur des modèles Arima. En plus, les outils qui permettent comparer les méthodes différentes dans un contexte d'analyse spectrale à partir duquel les propriétés du signal estimé sont explicitées, sont mises en œuvre. Dans ce cadre, les mesures relatives à l'ajustement, la stabilité et l'effet distorsif des filtres utilisés sont élaborées.

Mots clés :

Filtres linéaires, écart de produit, analyse spectrale