

## **De l' »homme de Chicago » à l' »homme de Tversky-Kahneman »**

Ricardo Pascale

### **RÉSUMÉ**

L'économie, dans le siècle passé, s'appuie pour élaborer surtout ses constructions scientifiques, sur le maximisateur et omniscient homo economicus et se sépare ainsi la psychologie et des autres champs de la connaissance. Cependant, l'explication de la réalité des modèles néoclassiques se tourne chaque fois plus imparfaite, les théories montrant de nombreuses anomalies. Des hommes de sciences proéminents à la veine cognitive, commencent, en premier lieu, par exposer les limitations aux théories prédominantes pour continuer après par construire des modèles alternatifs enracinés dans la psychologie cognitive. Les apports d'Herbert Simon et de Maurice Allais, traceront le chemin à deux académiciens pionniers, les psychologues cognitifs Amos Tversky et Daniel Kahneman, qui donneront forme à un nouveau modèle qui incorpore les avancées de cette branche de la psychologie cognitive aux modèles de prise de décisions économiques.